



BELGISCH EN VOORBEELDIG

Leden Ecopower lappen 50 miljoen euro

Dit voorjaar sleepte de Belgische energiecoöperatie Ecopower de PNuts Mooiste-Coöperatie-Award voor lokaal opgewekte duurzame energie in de wacht. Op bezoek bij 'de toekomst voor coöperaties in Nederland.'

HARRY PERRÉE

Ecopower zetelt op de derde verdieping van een anoniem kantoorgebouw tegenover station Antwerpen-Berchem. In de kantoortuin - systeemplafond, grijze vloerbedekking, onvermijdelijke ficus, maar ook een biljarttafel - licht voorzitter Jim Willieme de aanpak van Ecopower toe. Op-letten geblazen dus, want de PNuts-jury, onder leiding van Jacqueline Kramer, oordeelde over Ecopower: 'Dit is de toekomst voor de coöperaties in Nederland.' De coöperatie bezit zestien windturbines, drie waterkrachtinstallaties, één installatie voor biomassa, 323 pv-installaties om stroom op te wekken en een fabriek die duurzame pellets produceert voor Belgische kachels. Alles is gebouwd met de vijftig miljoen euro die een kleine 50.000 leden - in Vlaanderen heten ze coöperanten - hebben ingelegd.

Aanvankelijk leidde Ecopower, gestart in 1991, een sluimerend bestaan. Met de komst van een vrije elektriciteitsmarkt in 2003 kreeg de coöperatie de wind in de zeilen. "Omdat mensen plotseling de kans hadden weg te gaan bij de monopolist, die ze al lang beu waren, en te kiezen voor groene energie", aldus Willieme. Toch zijn de coöperanten niet vanzelf komen aanwaaien. "Telkens als wij een project doen in de regio, dan gaan wij daar goed over communiceren, waardoor er mensen bij aansluiten." Vaak haken omwonenden pas

aan als ze de windturbines zien verrijzen. "We zijn nu aan het bouwen in Asse, vlak naast Brussel, en zien dat honderden mensen aansluiten." Naast de omwonenden zijn er "de overtuigden, mensen die begaan zijn met hernieuwbare energie." Coöperanten kopen doorgaans eerst één aandeel à 250 euro. Als ze zien dat het goed werkt, kopen ze bij. Gemiddeld heeft een coöperant vier aandelen.

Opvallend is de betrokkenheid van de leden. Willieme: "We willen zoveel mogelijk contact houden met de coöperanten, omdat je anders in een ivoren toren terecht komt en beslissingen neemt waarbij we vergeten zijn wat onze leden vinden. Daarom doen we nu regionale coöperantenavonden. Dan vertellen we waar we mee bezig zijn, over financiën en projecten. Maar evengoed bevragen we de leden: welke richting willen jullie uitgaan? Om te zorgen dat wij doen wat zij willen dat we doen."

Dat alle projecten zijn betaald met geld van de coöperanten, is geen toeval. "In principe heeft de bevolking zoveel kapitaal dat ze dat perfect kunnen financieren. Waarom het dan bij de bank gaan halen als we het rechtstreeks kunnen doen?"; vertelt de voorzitter. "Men zegt wel: je moet gebruikmaken van het hef-boomeffect. Dan ga je vreemd kapitaal aantrekken en daarmee kun je in totaal meer winst genereren. Ons doel is niet winstmaximalisatie, maar om zoveel mogelijk mensen te betrekken."

Heeft Willieme een advies voor Nederlandse energiecoöperaties? "Ik denk niet dat wij lessen moeten geven aan wie dan ook", reageert hij. Liever richt hij zich op samenwerking tussen coöperaties. "We hebben Nederlandse coöperaties in contact gebracht met de Denen, de Fransen, de Italianen. We zijn nu bezig met samenwerking met coöperaties over hoe we kunnen werken aan energiebesparing, hoe kunnen we werken aan financiering van projecten? Wij kunnen geen project van 200 miljoen euro erbij pakken, maar samen kunnen we dat wel."

